



Antonio Garcíapons, director general de la patronal de la industria de bienes de equipo, Sercobe

Los bienes de equipo vuelven a ganar terreno

El sector facturó 39.000 millones en 2011 y, tras dos años, crece de nuevo

SERGIO LÓPEZ
MADRID

Después de dos años de retrocesos, con la consiguiente pérdida de puestos de trabajo, el sector de los bienes de equipo vuelve a crecer, gracias, principalmente, a la exportación. Según el informe de resultados que la Asociación Nacional de Fabricantes de Bienes de Equipo (Sercobe) presenta anualmente, se observa un incremento del 1% en la facturación, alcanzando la cifra de 39.000 millones de euros. Es un repunte con respecto a los resultados de 2010, cuando la facturación descendió un 3%.

Pero si hay algo destacable de los datos que se extraen de este estudio es que, ante la caída de los precios, el incremento de facturación se ha logrado multiplicando las ventas, especialmente en el exterior. Así, si en 2010 la balanza comercial del sector estaba casi equilibrada (un déficit exterior negativo del 0,3%), la de 2011 presenta un superávit comercial del 42,3%. Por cada dos euros gastados en bienes de equipo importados, España vendió en el extranjero por valor de tres euros.

El apunte

Recuperación, pero todavía «escasa y dudosa»

Según destaca la patronal sectorial de fabricantes de bienes de equipo, Sercobe, los indicadores de 2011 recogidos en su último informe «dibujan un ejercicio que tras un inicio esperanzador ha ido perdiendo vigor», tal y como ocurre en otros sectores industriales y en la economía en general, con unos primeros meses de mayor vigor al esperado y un cierre de año bastante negativo. Esa pérdida de fuelle se hace paten-

te sobre todo en los últimos meses, con lo que finalmente, resulta «una escasa y dudosa recuperación que tan sólo ha permitido abandonar las tasas negativas precedentes». De hecho, el buen dato de cobertura entre importaciones y exportaciones (un superávit del 42%) se explica en buena medida por la debilidad del mercado nacional, ya que las importaciones caen, según el informe, un 2,3% como conse-

cuencia de ésta. El otro factor, el crecimiento de las exportaciones (16%), se debe, según Sercobe, al gran esfuerzo realizado en los últimos tiempos por las empresas para salir al exterior. Respecto al precio de los productos exportados, en 2011 se produjo un mínimo incremento del 0,9%. En el mercado nacional, sin embargo, los precios han aumentado exactamente el doble, un 1,8%.

EL SECTOR OBTIENE UN 80% DE LA FACTURACIÓN DE LA EXPORTACIÓN

La recuperación de la facturación no se explica por el aumento de los precios del 1,8%, que solo ha servido, según el informe, para compensar la caída de la demanda externa y el incremento de los costes de producción. Los datos

positivos son, sobre todo, fruto del fuerte crecimiento de las exportaciones, casi un 16%. «Esta cifra reafirma a la industria de los bienes de equipo como el primer sector exportador de nuestro país, debido en gran parte a la transversalidad en cuanto a especialidades del mismo», explican desde Sercobe. La facturación por exportaciones del sector ascendió a 31.000 millones, lo que supone un 80% del total.

Los bienes de equipo, con un peso del 15% sobre el total de la exportación de mercancías en nuestro país, abarcan productos metálicos elaborados; maquinaria y equipos mecánicos; material y equipos eléctrico-electrónicos o material de transporte necesarios para la actividad industrial. Este macrosector, tomado en su conjunto, constituye uno de los ejes de la industria manufacturera española, con unos niveles de facturación semejantes

Las cifras

31.200 mll €

Es la facturación que el sector obtuvo de la exportación, lo que supone un 80% del total.

175.000

Es el número de empleados del sector. Son un 0,9% menos de trabajadores que en 2010.

a los que alcanza la industria del automóvil.

A los datos positivos de facturación y comercio exterior, se suma el alentador comportamiento de la entrada de pedidos a lo largo de 2011, que ha experimentado un crecimiento alrededor del 6%. Según el director general de Sercobe, Antonio Garcíapons, el sector de los bienes de equipo «ya ha dado pruebas de que sabremos reaccionar para colaborar con eficacia en la remontada de la crisis. Tal es así, que para el segundo semestre de 2012 esperamos una recuperación que nos permitirá un crecimiento, en el que la actividad exportadora jugará un papel primordial».

EL EMPLEO CAYÓ UN 0,9% EN 2011, DESPUÉS DE HACERLO UN 2,3% EL AÑO ANTERIOR

Sin embargo, el directivo admite que «las previsiones del sector para 2012 quedan fuertemente condicionadas por la evolución de los escenarios internacionales y de la propia situación de España». Garcíapons confía en que la industria de los bienes de equipo haga frente, «con el mismo vigor que hasta el momento», a los síntomas de debilidad y estancamiento de 2012, «derivados del altísimo nivel de paro, los desequilibrios presupuestarios, la falta de financiación generalizada y los problemas estructurales».

DESEMPLEO. Los datos moderadamente positivos del sector en 2011, están matizados por uno muy negativo: el del empleo. Aunque el sector ha conseguido frenar su caída, lo cierto es que se han perdido puestos de trabajo y, según el informe, no se prevé que se recuperen en 2012. En lo que se refiere al empleo directo e inducido, los datos mejoraron con respecto al año anterior, pero siguieron siendo negativos. El número de empleados ha pasado de caer un 2,3% interanual en 2010 a hacerlo un 0,9% en 2011. A finales del año pasado estaban empleadas en esta rama de la industria española unas 175.000 personas.